

Päätöswebinaari: ke 27.5. klo 10-12

B2B Digimyyntiin innostavimmat caset

Yhteisiä oppeja, jaettuja kokemuksia ja kovia tuloksia

Akatemia huipentuu inspiroiviin case-esimerkkeihin yrityksistä, jotka ovat onnistuneet uudistamaan myyntiään, toimintamallejaan ja markkina-asemaansa digitaalisesti.

Päätöswebinaari kokoaa akatemian opit yhteen ja auttaa kirkastamaan, mitä teidän organisaation kannattaa tehdä seuraavaksi.

Lopuksi katse eteenpäin: paljonko Oy Suomi Ab voi voittaa kansainvälisessä digimyyntissä matkalla kohti 2030-lukua.

Tilaisuuden caset ja tarkempi agenda julkaistaan kevään aikana.

