



KOULUTUSVIENTI JA RAHOITUS

Jouni Kangasniemi, opetus- ja kulttuuriministeriö
Twitter: @Jounis



ASIAKAS MAKSAA.



Palvelut kansainvälistyville yrityksille

Team Finland -verkosto auttaa yritystäsi kansainvälistymään. Palvelumme ja tarjoamamme rahoitus auttavat yritysten kasvua ja menestystä maailmalla.

Markkinoiden mahdollisuudet

Tarvitsetko tietoa mahdollisuuksista ja riskeistä eri maissa?



Neuvontaa ja koulutusta

Kaipaako opastusta kansainvälistymisen ensiaskelissa tai liiketoiminnan pyörittämisessä?



Rahoitus

Tarvitsetko rahoitusta kansainvälistymiseen?



Verkostot

Tarvitsetko yrityskumppanin tai yhteyksiä ulkomailla?



Yhteiskuntasuhteet

Kaipaako apua vaikuttamiseen kohdemarkkinoilla?



Näkyvyys

Haluatko osallistua viennedistämismatkoille ja tapahtumiin?



Koulutusviennin muita haasteita

- Oppilaitosten muu kansainvälinen toiminta suhteessa liiketoimintana toteutettava toiminta
- Tutkintoon johtavan koulutuksen järjestäminen maksullisena
- Lainsäädäntö ja julkisen rahoituksen rooli
- Osaaminen ja tehtäväkuvat
- Jatkuva tuotekehitys oppilaitoksissa
- Riskienhallinta ja hyvä hallintotapa
- EU/ETA-alueen ulkopuoliset markkinat
- Erilliset ja toimijat erottelevat kehittämisen tuet

Koulutusviennin rahoittajien palvelulupaus

- **ELY-keskukset:** "Asiakaskohtaista palvelua alueellisesti"
- **Finnfund:** " edistää kehitysmaiden taloudellista ja sosiaalista kehitystä rahoittamalla niissä itsekannattavasti vastuullista yksityistä yritystoimintaa"
- **Finnpartnership:** "Aikaansaada kaupallista yhteistyötä suomalaisten ja kehitysmaissa olevien yritysten välillä niin että liiketoiminta edistää kestävästä kehitystä kehitysmaissa."

Koulutusviennin rahoittajien palvelulupaus

- **Finnvera:** "Pk-yritysten, viennin ja kansainvälistymisen edistäminen rahoituksen keinoin"
- **TEKES:** " Innovaatioihin perustuva viennin kasvu"
- **Suomen Teollisuussijoitus:** " Suomalalaisten kasvuyritysten rahoittaminen"
- **Finpro:** "Auttaa suomalaisia pk-yrityksiä kasvamaan kansainvälisillä markkinoilla, saada Suomeen lisää investointeja ja kasvattaa matkailua Suomeen. Kasvattamaan Suomen taloutta ja luomaan lisää työpaikkoja"

Koulutusviennin rahoitus

- **ELY-keskukset:** EAKR -yritysten kehittämispalvelut, ESR- hankerahoitus
- **Finnfund:** Rahoitusinstrumenttejamme ovat osakepääomasijoitus, investointilaina, välirahoitus tai näiden yhdistelmät sekä poikkeustapauksissa myös takaukset.
- **Finnpartnership:** Liikekumppanuustukea eli rahallista tukea (lahja) liiketoiminnan alkuvaiheen selvityksiin, pilotointiin sekä paikallisen henkilökunnan koulutukseen. Matchmaking-palvelu eli liiketoimintamahdollisuuksia kehitysmaissa/maista ilmaiseksi suomalaisille yrityksille. Neuvontaa & koulutusta kehitysmaaliiketoiminnasta jne.

Koulutusviennin rahoitus

- **Finnvera:** Lainat, takaukset, viennin rahoitus
- **TEKES:** tarjoamme rahoitusta kunnianhimoisille, kansainväliseen kasvuun tähtääville yrityksille. Rahoitamme tutkimus- ja kehitystyötä, kun sillä tähdätään skaalattavaan liiketoimintaan.
- **Suomen Teollisuussijoitus:** Pääomasijoitukset suoraan ja pääomasijoitusrahastojen kautta
- **Finpro:** Emme itse tarjoa rahoitusta. Etsimme sopivimmat rahoitusinstrumentit yritysten tarpeisiin.

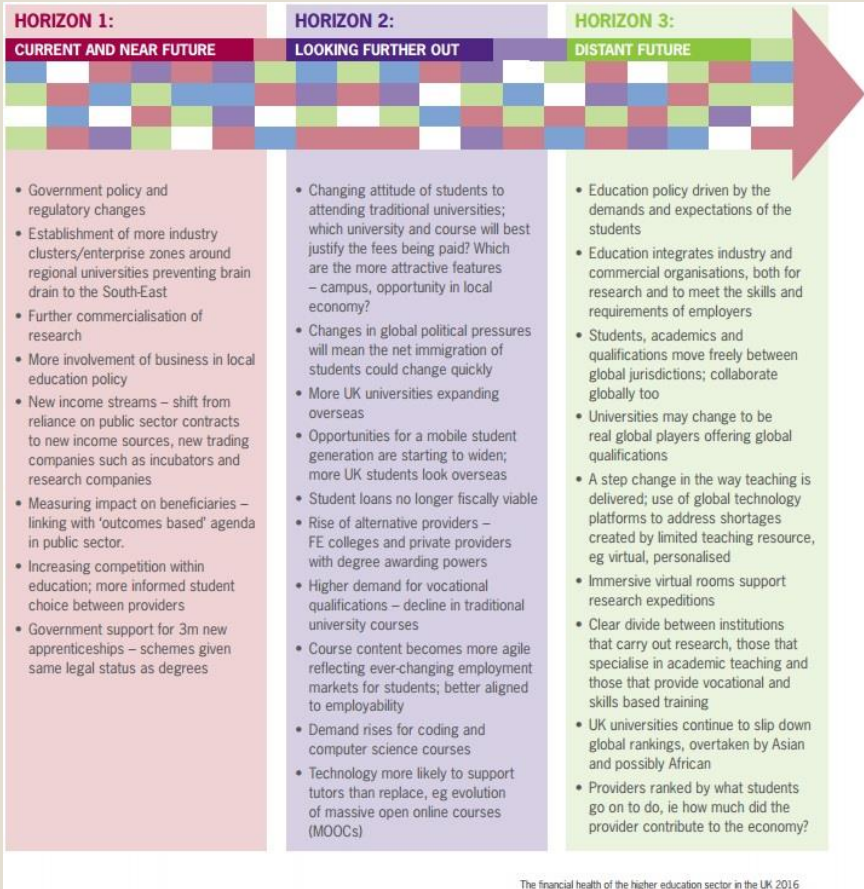
Muita

- Opetushallitus: Koulutuksen kehittäminen/kokeiluhankkeet
- Yksityinen rahoitus: alku-, kasvu, ja investointirahoitus
- Yliopisto/oppilaitos itse: Maksullisen palvelutoiminnan tuloksesta
- Lukuvuosi/-kausimaksut

Korkeakoulujen lukuvuosimaksut

- Vieraskieliset tutkinto-ohjelmat
- Lukuvuosimaksut EU/ETA alueen ulkopuolelta tuleville opiskelijoille
- Mahdollisuus periä 1.1.2016 alkaen
- 1.8.2017 alkaen minimi 1 500 euroa/lv

The financial health of the higher education sector in the UK 2016



Ammatillinen koulutus ja lukukausimaksut

- EU/ETA-alueen ulkopuolella toteutettava tutkintokoulutus
- Lukukausimaksut EU/ETA alueen ulkopuolella, ei Suomessa
- Kokeilu käynnistymässä

Lukiokoulutus ja lukukausimaksut

- Tilauskoulutus urheilijoille suunnatussa IB-tutkintoon johtavassa koulutuksessa EU/ETA-alueen ulkopuolisilta opiskelijoilta
- Selvitys ylioppilastutkinnosta vientituotteena

Muita (Kriisinhallintaoperaatiot. HeSa 9.8.2016)

- "Iso ongelma kansainvälisissä operaatioissa on [juuri] tavoitteiden ristiriitaisuus ja lukumäärä."
- "Pitäisi keskittyä, eikä yrittää hoitaa kerralla kaikkea mahdollista maan ja taivaan väliltä."
 - Kirsi Henriksson, 2016



THE WORLD BANK

Working for a World
Free of Poverty



IDB

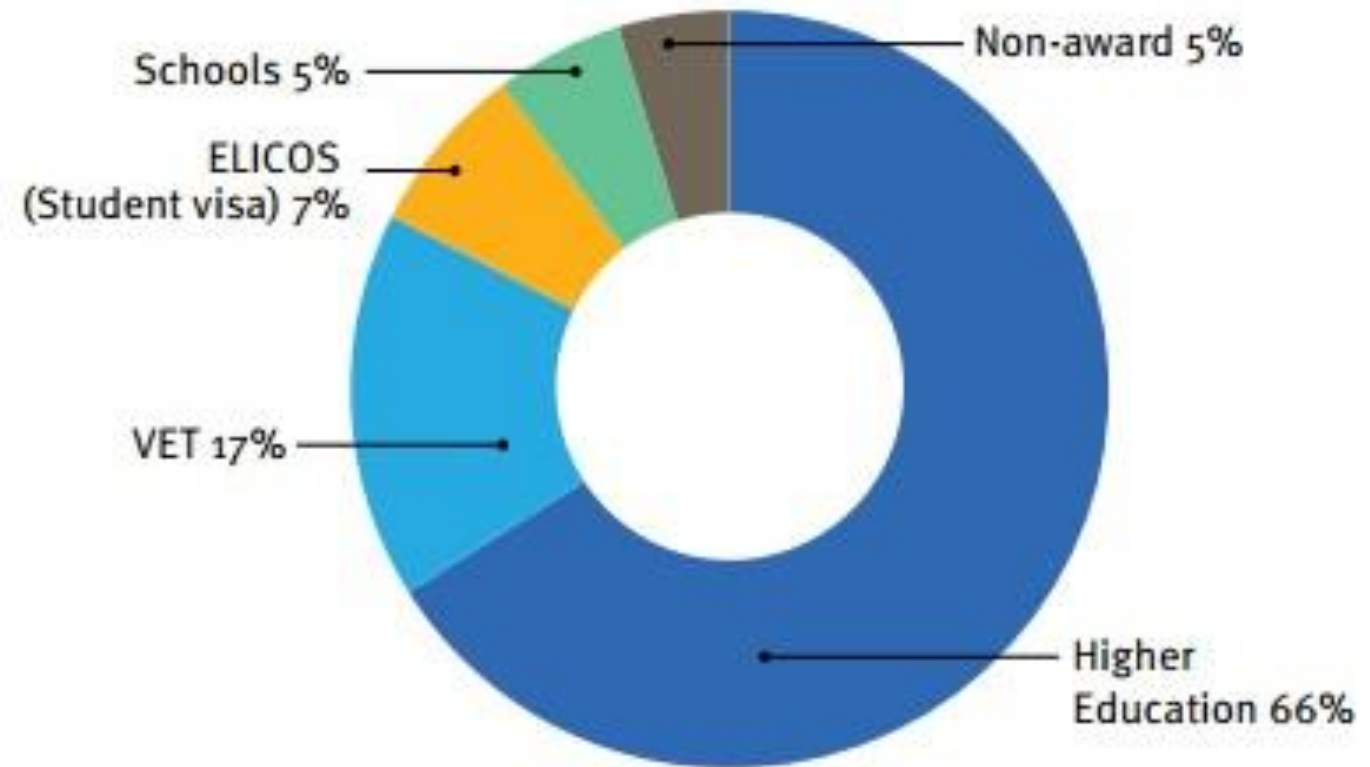


Koulutusviennin kehitysvaihe?

- "Näemme toivomaamme vähemmän rahoituskelpoisia hankkeita. **Perusongelma on ollut ja on yhä "markkinan" julkisvetoinen rakenne: kuka on ostaja, kuka viejä."**
- "Koulutusviennistä on puhuttu paljon, mutta ainakin me näemme sitä vähemmän kuin toivoisimme. Toiminta on kovin julkisvetoista, ja vaikka alalla toimii yrityksiä, niiden rooli suhteessa julkisiin vientihankkeisiin jää epämääräiseksi. **Valtio tai kunta ei ole hyvä vientiyritys.**
- Tuntuu joskus siltä, että erilaisia julkisia delegaatioita vierailee molempiin suuntiin paljon, mutta se, kuka ostaa ja mitä, millä hinnalla ja ehdoin, kuka toimittaa jne. jää liian epäselväksi.
- Tarvittaisiin ehkä "Suomen koulutusvienti Oy", joka neuvottelisi vientihankkeista vastapuolen julkisen sektorin kanssa ja kokoaisi alan yrityksiä toimittamaan osakokonaisuuksia. Ehkä tällainen on tai on suunnitteilla, mutta ei näy käytännössä vielä?"

Case Queensland, Australia

Export revenue proportion by sector in Queensland 2015



Student visa contribution only.

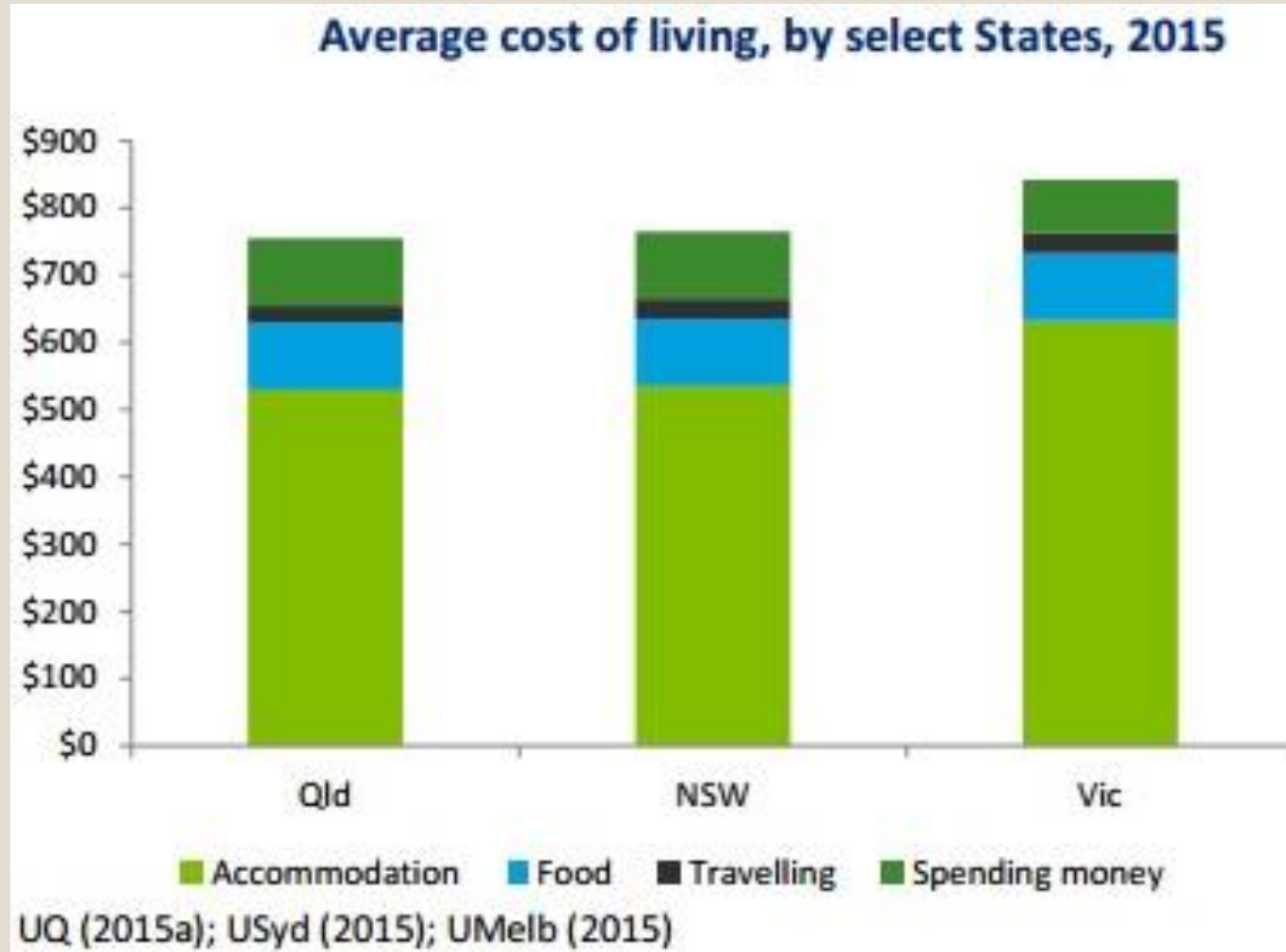
Source: International student data December 2015, Australian Education International.
Australian Government Department of Education Research Snapshot 2014/15.

Case Queensland, Australia



Hangzhou Dongfang High School teaches the Queensland Certificate of Education (QCE) program to years 11 and 12 students who then become eligible for entrance to Queensland and Australian universities. Hangzhou Dongfang High School was the first school signed up to the QCE program in China.

Case Queensland, Australia



Aspirational targets 2026:



20%
market share
(business as usual
15.7% market share)



193,250
student visa
enrolments
(business as usual
150,550 enrolments)



\$7.5 billion
export revenue including
\$2.4 billion for regions
(business as usual \$4.6 billion)

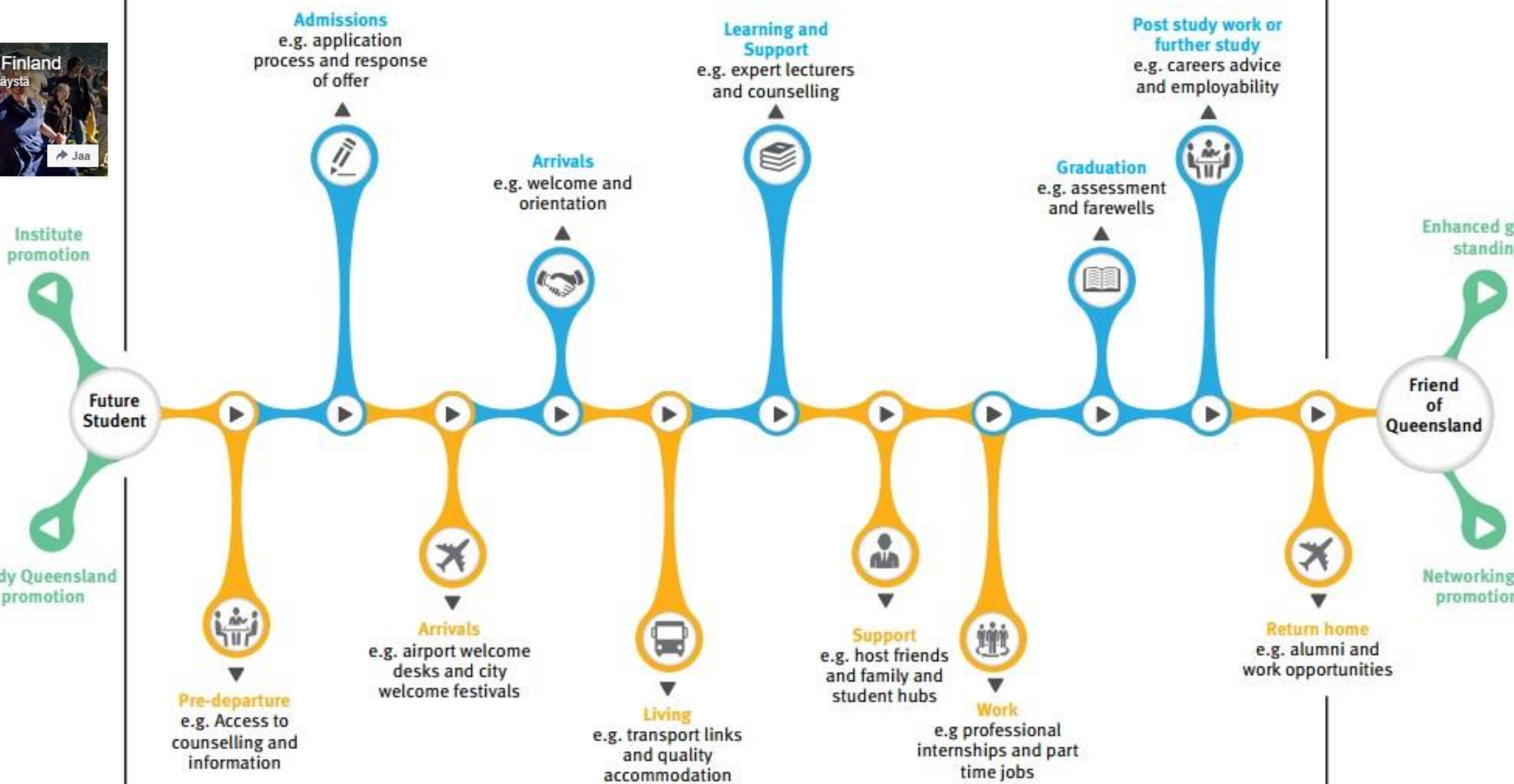


6800 additional
full time
equivalent jobs



Inside classroom focus

Led by industry



Outside classroom focus

Support from Queensland Government